

Pembiayaan Sebelum Pengiriman Barang (Ekspor)

Membiayai pengadaan Anda



Pembiayaan sebelum pengiriman untuk pengadaan bahan baku untuk produksi ekspor.



Memberikan waktu tunggu (*lead time*) untuk barang yang akan dijual sebelum pembelian bahan baku.



Modal kerja tambahan guna memenuhi kewajiban lain untuk mendapatkan barang jadi bisa dikirimkan.

Sekilas mengenai produk

- Pembiayaan modal kerja bagi eksportir untuk membeli bahan baku untuk diolah sebelum diekspor.
- Pembiayaan biasanya didukung oleh *Letter of Credit* (LC) Ekspor atau kontrak penjualan.
- Pengaturan *self-liquidating* dimana hasil penjualan akan digunakan untuk melunasi pembiayaan untuk bahan.

Dirancang untuk

- Perusahaan manufaktur yang perlu membeli atau mengimpor bahan mentah untuk diproses sebelum diekspor.
- Perusahaan perdagangan.
- Perusahaan yang mengekspor barang di bawah LC Ekspor/ kontrak ekspor.

Bagaimana cara kerjanya

Keuntungan Anda

Solusi Kami

- Membiayai proses produksi Anda dan meningkatkan cash flow.

- Solusi sebelum Pra-pengiriman untuk membantu Anda membeli bahan mentah untuk diekspor.

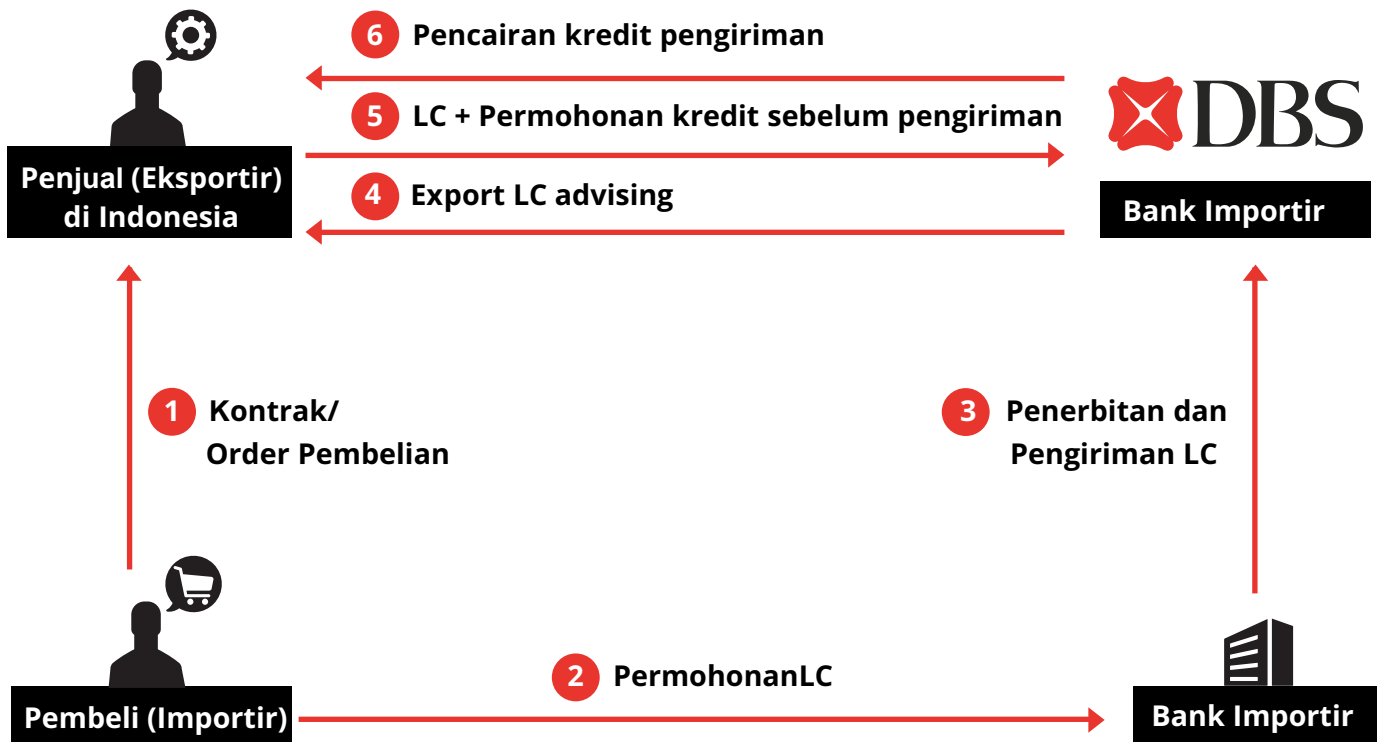
- Meningkatkan modal kerja Anda

- Gabungkan solusi ini dengan *Letter of Credit* Negotiation / Discounting, sehingga hasil yang diperoleh dapat digunakan untuk membayar kembali pembiayaan sebelum pengiriman.

- Melindungi arus kas Anda karena Anda tidak perlu membayar kembali pembiayaan dengan dana Anda sendiri.

- Solusi *self-liquidating* dimana hasil penjualan akan digunakan untuk menyelesaikan pembiayaan bahan baku.

Bagaimana cara kerja Pembiayaan sebelum Pengiriman Ekspor Terhadap *Letter of Credit* Ekspor?



1. Importir membeli dari Eksportir berdasarkan kontrak.
2. Importir memperoleh *Letter of Credit* (LC) dari banknya.
3. Bank importir menerbitkan LC ke DBS (Bank eksportir)
4. DBS memberitahukan LC Ekspor kepada Eksportir.
5. Eksportir mengajukan permohonan untuk pembiayaan sebelum pengiriman yang didukung oleh Ekspor LC.
6. DBS mencairkan dana ke rekening Eksportir.

Apa yang membuat kami berbeda

Mengapa kami berbeda

- Solusi pembiayaan perdagangan ujung-ke-ujung mulai dari sebelum pengiriman, dalam perjalanan hingga pembiayaan pasca-pengiriman.
- Jaringan cabang yang luas di 13 negara dan menjalin hubungan dengan bank agen pilihan kami di 160 negara.
- Batas waktu terbaik di kelasnya untuk pengajuan aplikasi.
- Solusi digital sepenuhnya dengan DBS IDEAL.

Bagaimana hal ini bisa membantu Anda

- Membantu menjembatani kesenjangan modal kerja dan meningkatkan arus kas baik bagi importir maupun eksportir.
- Memungkinkan Anda untuk berdagang dengan rekan imbalan di seluruh jaringan geografis yang luas.
- Kenyamanan dan fleksibilitas dalam mengakomodasi kebutuhan pembiayaan Anda.
- IDEAL memungkinkan Anda untuk mengelola kebutuhan perdagangan Anda secara mulus di berbagai tahap siklus perdagangan Anda - dari pemesanan dan produksi hingga pengiriman, penyerahan dan penyelesaian.
- Akses mudah untuk melihat transaksi pembiayaan sebelum pengiriman Anda.

Cari tahu lebih lanjut hari ini

Bermitralah dengan DBS hari ini agar Anda mempunyai lebih banyak waktu untuk menikmati hidup dengan lebih sedikit berurusan dengan bank. Untuk informasi lebih lanjut tentang produk dan layanan kami, silakan hubungi DBS BusinessCare di 1500327 atau +6221 2985 2800 (luar negeri) dari Senin sampai Jumat (tidak termasuk hari libur), 8.00 pagi sampai 5.00 sore

Penafian dan Pemberitahuan Penting

PT Bank DBS Indonesia terdaftar dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK), serta merupakan peserta penjaminan Lembaga Penjamin Simpanan (LPS).

 **DBS: The World's Best,
Three Years In A Row**

Best Bank in the World 2020, Global Finance
World's Best Bank 2019, Euromoney
Global Bank of the Year 2018, The Banker
Best Bank in the World 2018, Global Finance